

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ведяшкин Сергей Викторович

Должность: Директор НЮИ(ф)ТГУ

Дата подписания: 27.08.2026 10:14:32

Уникальный программный ключ:

829f282b376090a3518d6b197e2dcd3b9f03d5

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (НИ ТГУ)

Новосибирский юридический институт (филиал) ТГУ



С.В. Ведяшкин

«18» июня 2026 г.

Рабочая программа дисциплины

ПРИОБРЕТЕНИЕ АКТИВОВ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ: ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРОВЕРКА, ОЦЕНКА РИСКОВ И СТРУКТУРИРОВАНИЕ СДЕЛОК

по направлению подготовки

40.04.01 Юриспруденция

Направленность (профиль)

«Частное право в эпоху цифровизации»

Форма обучения

Очная

Квалификация

Юрист в области частного права

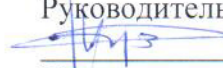
Год приема

2026

Код дисциплины в учебном плане: Б1.П.ДВ.03.01

СОГЛАСОВАНО:

Руководитель ОПОП

 И.В. Фролов

Председатель МК

 И.В. Фролов

Новосибирск – 2026

1. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины (модуля)

Целью освоения дисциплины является формирование следующих компетенций:

ПК-2	Способен разрешать правовые споры и регламентировать отношения в сфере частного права
ПК-3	Способен подготавливать аналитические заключения в частноправовой сфере правового регулирования
ПК-5	Способен осуществлять правовой анализ управленческих решений в сфере гражданско-правовых, предпринимательских и корпоративных отношений
ПК-6	Способен проводить занятия и управлять самостоятельной работой обучающихся в образовательных организациях высшего образования по курсам гражданско-правового профиля

Результатами освоения дисциплины являются следующие индикаторы достижения компетенций:

РОПК-2.2	Умеет разрешать коллизионные ситуации в сфере гражданско-правового регулирования
РОПК-3.1	Владеет навыками по сбору информации и составлению аналитических заключений в сфере частного права
РОПК-3.2	Умеет систематизировать и классифицировать информацию в сфере частноправовых отношений
РОПК-3.3	Проводит обобщение и оценку правовых действий юридических служб организаций в сфере хозяйственной деятельности
РОПК-5.1	Правильно оценивает ситуацию для принятия управленческих решений в сфере гражданско-правовых, предпринимательских и корпоративных отношений
РОПК-5.2	Обладает навыками правового управления корпоративных отношений
РОПК-5.3	Реализует результаты правового анализа в сфере гражданско-правовых, предпринимательских и корпоративных отношений в ходе исполнения управленческих решений
РОПК-6.3	Обладает необходимыми умениями и навыками для оценки работы обучающихся в образовательных организациях высшего образования

2. Задачи освоения дисциплины

- знать информационные технологии и программные средства (справочно-правовые системы) для решения задач профессиональной деятельности с учетом требований по приобретению активов;
- уметь разрешать коллизионные ситуации в сфере гражданско-правового регулирования, оценки рисков;
- владеть навыками по сбору информации и составлению аналитических заключений в сфере частного права и структурирования сделок;
- уметь проводить целевую систематизацию и строить систему классификации информации в сфере частноправовых отношений;
- обладать навыками по проведению обобщения и оценки правовых действий юридических служб организаций в сфере хозяйственной деятельности;
- уметь правильно оценивает ситуацию для принятия управленческих решений в сфере гражданско-правовых, предпринимательских и корпоративных отношений;
- обладать навыками правового управления корпоративных отношений;
- знать методы реализации результатов правового анализа в сфере гражданско-правовых, предпринимательских и корпоративных отношений в ходе исполнения управленческих решений;

– обладать необходимыми умениями и навыками для оценки работы обучающихся в образовательных организациях высшего образования.

3. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Блок 1. Дисциплины (модули). Дисциплина относится к профессиональной части образовательной программы, предлагается обучающимся на выбор.

4. Семестр(ы) освоения и форма(ы) промежуточной аттестации по дисциплине

Семестр 2, зачет.

5. Входные требования для освоения дисциплины

Для успешного освоения дисциплины требуются результаты обучения по следующим дисциплинам: «Актуальные проблемы частного права», «Авторское право и смежные права в эпоху цифровизации».

6. Язык реализации

Русский.

7. Объем дисциплины (модуля)

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 з.е., 72 часа, из которых:

- лекции: 2 ч.;
- семинарские занятия: 0 ч.
- практические занятия: 14 ч.;
- лабораторные работы: 0 ч.

в том числе практическая подготовка: 2 ч.

Объем самостоятельной работы студента определен учебным планом.

8. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам

Тема 1. Виды, цели и стороны сделок по приобретению активов в сфере информационных технологий

Понятие сделок по приобретению активов в сфере информационных технологий. Виды приобретателей, цели приобретения. Различия в подходе к целям сделок со стороны финансовых и стратегических инвесторов. Специфика приобретаемой компании или актива: основная ценность, стадия развития. Выбор формы приобретения: приобретение акций (долей), приобретение активов, переход сотрудников к приобретателю, реорганизация. Подходы к формам приобретения и их сочетанию со стороны покупателей и продавцов. Подготовка к продаже: выделение продавцом части активов во вновь созданную компанию, приобретение продавцом прав, в отношении которых возможно предъявление требований третьих лиц. Основные подходы к оценке приобретаемого актива. Особенности осуществления венчурных инвестиций

Тема 2. Процесс приобретения активов в сфере информационных технологий. Предварительная документация

Общая характеристика процесса приобретения. Привлечение консультантов: виды консультантов, распределение ролей. Основные стадии процесса приобретения: преддоговорная, договорная, выполнение условий закрытия, закрытие, действия после закрытия. Особенности организации продажи. Прямая продажа. Продажа с участием нескольких покупателей. Организованная продажа: формальный или неформальный аукцион. Порядок проведения аукциона. Особенности преддоговорной документации при

проведении аукциона. Соглашение о конфиденциальности. Соглашение о намерениях. Вопросы обязательности соглашения о намерениях.

Тема 3. Юридическая проверка приобретаемой компании и активов продавца

Общая характеристика процесса осуществления юридической проверки компании и активов продавца. Виды проверки. Цели и этапы юридической проверки (“legal due diligence”). Особенности сбора документов для анализа. Использование «комнаты данных». Подготовка первоначального и последующих информационных запросов. Особенности проведения юридической проверки в зависимости от формы приобретения. Основные вопросы, подлежащие исследованию. Порядок подготовки отчета о юридической проверке, структура отчета, предположения (“assumptions”). Виды отчетов. Вопросы координации работы команды в нескольких юрисдикциях.

Тема 4. Исследование вопросов интеллектуальной собственности и информационных технологий в рамках юридической проверки объекта приобретения

Введение в право интеллектуальной собственности. Виды объектов интеллектуальных прав и особенности их юридической проверки в рамках приобретений в сфере информационных технологий. Особенности регулирования интеллектуальных прав в интернете. Доменные имена, сайты в интернете. Проверки приобретения прав на самостоятельно созданные продавцом, приобретенные у третьих лиц либо используемые на условиях лицензии объекты интеллектуальных прав. Понятие и виды информационных посредников. Ограничение ответственности информационных посредников по законодательству США, ЕС и России. Юрисдикция суда и применимое право в отношении споров, связанных с нарушениями в интернете. Особенности анализа процедур обработки заявлений о нарушении в рамках юридической проверки. Понятие ограничения доступа к сайтам в интернете в случае распространения запрещенной информации или нарушения интеллектуальных прав. Анализ риска блокирования приобретаемого актива. Исследование дополнительных вопросов в рамках юридической проверки в зависимости от особенностей приобретаемого актива. Вопросы соблюдения законодательства о персональных данных в отношении приобретаемого актива. Анализ результатов юридической проверки. Определение шагов, которые необходимо предпринять до осуществления сделки с целью минимизации рисков приобретателя и продавца.

Тема 5. Структурирование сделки по приобретению активов в сфере информационных технологий

Определение наиболее благоприятной для сторон структуры сделки. Прямое приобретение акций (долей) в компании (“onshore transaction”) или создание специального юридического лица для осуществления сделки (“offshore transaction”). Выбор применимого к сделке права.

Тема 6. Составление обязывающих документов: структура и основные условия рамочного договора

Состав возможных документов по сделке: рамочный договор, договоры купли-продажи по праву инкорпорации юридического лица, акционерные соглашения, договоры оказания услуг на переходный период. Введение в английское контрактное право. Понятие договора, виды и формы договоров, порядок заключения договора, условия действительности договора, условия договора, последствия нарушения договора. Структура и основные условия рамочного договора. Условие договора о цене: порядок

определения и уточнения, отложенное вознаграждение, выплаты, направленные на удержание ключевых сотрудников, внесение части покупной цены на счет «эскроу». Условия закрытия сделки (“conditions precedent”). Получение согласия антимонопольных и иных органов. Ведение деятельности до момента закрытия (“covenants”). Существенное изменение обстоятельств (“material adverse change”) до момента закрытия. Заверения и гарантии (“representations and warranties”). Письмо о раскрытии (“disclosure letter”). Вопросы формулирования гарантий на основе специфики приобретаемого актива. Обязательство возмещения ущерба (“indemnity”). Ограничения ответственности продавца. Иные условия: расторжение договора (“termination”), действия в рамках закрытия (“completion mechanics and deliverables”), ограничительные обязательства (“restrictive covenants”). Разрешение споров. Выбор государственного суда или арбитража. Подходы к выбору арбитражного института.

Тема 7. Виды, цели и стороны сделок по приобретению активов в сфере информационных технологий

Понятие сделок по приобретению активов в сфере информационных технологий. Виды приобретателей, цели приобретения. Различия в подходе к целям сделок со стороны финансовых и стратегических инвесторов. Специфика приобретаемой компании или актива: основная ценность, стадия развития. Выбор формы приобретения: приобретение акций (долей), приобретение активов, переход сотрудников к приобретателю, реорганизация. Подходы к формам приобретения и их сочетанию со стороны покупателей и продавцов. Подготовка к продаже: выделение продавцом части активов во вновь созданную компанию, приобретение продавцом прав, в отношении которых возможно предъявление требований третьих лиц.

Тема 8. Основные подходы к оценке приобретаемого актива. Особенности осуществления венчурных инвестиций

Особенности документов по сделке при приобретении активов. Особенности сделок венчурного инвестирования. Вопросы определения состава подлежащих приобретению активов. Структурирование сделки: определение шагов, необходимых для приобретения актива. Вопросы отчуждения и лицензирования объектов интеллектуальных прав. Уступка прав лицензиата, перезаключение договоров с контрагентами. Переход сотрудников. Договоры на переходный период. Вопросы осуществления смешанных сделок, включающих элементы приобретения активов, финансирования, залога, приобретения части активов, предоставления опционов. Вопросы интеграции приобретаемых активов. Конвертируемый заем: структура и основные условия. Вопросы конвертации. Привилегированные акции и дополнительные предоставляемые ими права. Соглашение акционеров, преимущественные права, продажа контролирующего пакета, стратегии выхода.

9. Текущий контроль по дисциплине

Текущий контроль по дисциплине проводится путем контроля подготовки проектов экспертных юридических заключений, выполнении практических заданий и разбора кейсов и фиксируется в форме контрольной точки не менее одного раза в семестр.

Методика оценивания этапов формирования компетенций по дисциплине, уровень освоения проверяемых компетенций и критерии оценивания **текущего контроля успеваемости** отражены в Оценочных средствах по дисциплине. Документ на бумажном носителе находится на кафедре трудового, земельного и финансового права, в виде электронного документа размещен на сайте института в разделе Сведения об

10. Порядок проведения и критерии оценивания промежуточной аттестации

Зачет по дисциплине, проводится во втором семестре. Форма зачета – устный ответ по билетам. Билет содержит два теоретических вопроса, предполагающие ответ в развернутой форме со ссылкой на действующее законодательство.

Примерный перечень теоретических вопросов к зачету

1. Понятие сделок по приобретению активов сфере информационных технологий. Виды приобретателей, цели приобретения.
2. Различия в подходе к целям сделок со стороны финансовых и стратегических инвесторов.
3. Специфика приобретаемой компании или актива: основная ценность, стадия развития.
4. Выбор формы приобретения: приобретение акций (долей), приобретение активов, переход сотрудников к приобретателю, реорганизация.
5. Подходы к формам приобретения и их сочетанию со стороны покупателей и продавцов.
6. Подготовка к продаже: выделение продавцом части активов во вновь созданную компанию, приобретение продавцом прав, в отношении которых возможно предъявление требований третьих лиц.
7. Основные подходы к оценке приобретаемого актива.
8. Особенности осуществления венчурных инвестиций.
9. Основные стадии процесса приобретения: преддоговорная, договорная, выполнение условий закрытия, закрытие, действия после закрытия. Особенности организации продажи.
10. Прямая продажа. Продажа с участием нескольких покупателей. Организованная продажа: формальный или неформальный аукцион.
11. Порядок проведения аукциона.
12. Особенности преддоговорной документации при проведении аукциона.
13. Соглашение о конфиденциальности.
14. Соглашение о намерениях.
15. Вопросы обязательности соглашения о намерениях.
16. Общая характеристика процесса осуществления юридической проверки компании и активов продавца. Виды проверки. Цели и этапы юридической проверки (“legal due diligence”).
17. Особенности сбора документов для анализа.
18. Использование «комнаты данных».
19. Подготовка первоначального и последующих информационных запросов.
20. Особенности проведения юридической проверки в зависимости от формы приобретения.
21. Основные вопросы, подлежащие исследованию.
22. Порядок подготовки отчета о юридической проверке, структура отчета, предположения (“assumptions”). Виды отчетов. Вопросы координации работы команды в нескольких юрисдикциях.
23. Введение в право интеллектуальной собственности.
24. Виды объектов интеллектуальных прав и особенности их юридической проверки в рамках приобретений в сфере информационных технологий.
25. Особенности регулирования интеллектуальных прав в интернете. Доменные имена, сайты в интернете.

26. Проверки приобретения прав на самостоятельно созданные продавцом, приобретенные у третьих лиц либо используемые на условиях лицензии объекты интеллектуальных прав.

27. Понятие и виды информационных посредников.

28. Ограничение ответственности информационных посредников по законодательству США, ЕС и России.

29. Юрисдикция суда и применимое право в отношении споров, связанных с нарушениями в интернете.

30. Особенности анализа процедур обработки заявлений о нарушении в рамках юридической проверки.

31. Понятие ограничения доступа к сайтам в интернете в случае распространения запрещенной информации или нарушения интеллектуальных прав.

32. Анализ риска блокирования приобретаемого актива.

33. Исследование дополнительных вопросов в рамках юридической проверки в зависимости от особенностей приобретаемого актива.

34. Вопросы соблюдения законодательства о персональных данных в отношении приобретаемого актива.

35. Анализ результатов юридической проверки. Определение шагов, которые необходимо предпринять до осуществления сделки с целью минимизации рисков приобретателя и продавца.

36. Определение наиболее благоприятной для сторон структуры сделки.

37. Прямое приобретение акций (долей) в компании (“onshore transaction”) или создание специального юридического лица для осуществления сделки (“offshore transaction”). Выбор применимого к сделке права.

38. Состав возможных документов по сделке: рамочный договор, договоры купли-продажи по праву инкорпорации юридического лица, акционерные соглашения, договоры оказания услуг на переходный период.

39. Введение в английское контрактное право.

40. Понятие договора, виды и формы договоров, порядок заключения договора, условия действительности договора, условия договора, последствия нарушения договора.

41. Структура и основные условия рамочного договора.

42. Условие договора о цене: порядок определения и уточнения, отложенное вознаграждение, выплаты, направленные на удержание ключевых сотрудников, внесение части покупной цены на счет «эскроу».

43. Условия закрытия сделки (“conditions precedent”). Получение согласия антимонопольных и иных органов.

44. Ведение деятельности до момента закрытия (“covenants”). Существенное изменение обстоятельств (“material adverse change”) до момента закрытия. Заверения и гарантии (“representations and warranties”). Письмо о раскрытии (“disclosure letter”).

45. Вопросы формулирования гарантий на основе специфики приобретаемого актива. Обязательство возмещения ущерба (“indemnity”).

46. Ограничения ответственности продавца. Иные условия: расторжение договора (“termination”), действия в рамках закрытия (“completion mechanics and deliverables”), ограничительные обязательства (“restrictive covenants”).

47. Разрешение споров. Выбор государственного суда или арбитража. Подходы к выбору арбитражного института.

48. Понятие сделок по приобретению активов сфере информационных технологий. Виды приобретателей, цели приобретения.

49. Различия в подходе к целям сделок со стороны финансовых и стратегических инвесторов.

50. Специфика приобретаемой компании или актива: основная ценность, стадия развития.

51. Выбор формы приобретения: приобретение акций (долей), приобретение активов, переход сотрудников к приобретателю, реорганизация.

52. Подходы к формам приобретения и их сочетанию со стороны покупателей и продавцов.

53. Подготовка к продаже: выделение продавцом части активов во вновь созданную компанию, приобретение продавцом прав, в отношении которых возможно предъявление требований третьих лиц.

54. Особенности документов по сделке при приобретении активов. Особенности сделок венчурного инвестирования.

55. Вопросы определения состава подлежащих приобретению активов.

56. Структурирование сделки: определение шагов, необходимых для приобретения актива.

57. Вопросы отчуждения и лицензирования объектов интеллектуальных прав.

58. Уступка прав лицензиата, перезаключение договоров с контрагентами. Переход сотрудников. Договоры на переходный период.

59. Вопросы осуществления смешанных сделок, включающих элементы приобретения активов, финансирования, залога, приобретения части активов, предоставления опционов.

60. Вопросы интеграции приобретаемых активов.

61. Конвертируемый заем: структура и основные условия.

62. Вопросы конвертации.

63. Привилегированные акции и дополнительные предоставляемые ими права.

64. Соглашение акционеров, преимущественные права, продажа контролирующего пакета, стратегии выхода.

Обучающийся при невыполнении, в т.ч. неправильном выполнении заданий текущего контроля дополнительно выполняет такие задания в форме, предложенной преподавателем.

Критерии оценивания промежуточной аттестации.

Ответ обучающегося на зачете оценивается одной из следующих оценок: «зачтено» и «не зачтено», которые выставляются по следующим критериям.

Оценки «зачтено» заслуживает обучающийся, обнаруживший всестороннее, систематическое и глубокое знание учебного и нормативного материала, умеющий свободно выполнять задания, предусмотренные программой, усвоивший основную литературу и знакомый с дополнительной литературой, рекомендованной кафедрой.

Также оценка «зачтено» выставляется обучающимся, обнаружившим полное знание учебного материала, успешно выполняющим предусмотренные в программе задания, усвоившим основную литературу, рекомендованную кафедрой, демонстрирующие систематический характер знаний по дисциплине и способные к их самостоятельному пополнению и обновлению в ходе дальнейшей учебной работы и профессиональной деятельности.

Наконец, оценкой «зачтено» оцениваются ответы обучающихся, показавших знание основного учебного материала в объеме, необходимом для дальнейшей учебы и в предстоящей работе по профессии, справляющихся с выполнением заданий, предусмотренных программой, но допустившими погрешности в ответе на зачете и при выполнении заданий, не носящие принципиального характера, когда установлено, что обучающийся обладает необходимыми знаниями для последующего устранения указанных погрешностей под руководством преподавателя.

Оценка «не зачтено» выставляется обучающимся, обнаружившим пробелы в знаниях основного учебного материала, допускающим принципиальные ошибки в выполнении предусмотренных программой заданий. Такой оценки заслуживают ответы обучающихся, носящие несистематизированный, отрывочный, поверхностный характер, когда обучающийся не понимает существа излагаемых им вопросов.

Уровень освоения проверяемых компетенций и критерии оценивания теоретических вопросов **промежуточной аттестации** отражены в Оценочных средствах по дисциплине. Документ на бумажном носителе находится на кафедре трудового, земельного и финансового права, в виде электронного документа размещен на сайте института в разделе Сведения об образовательной организации / Образование, доступен по ссылке <http://www.n-l-i.ru/sveden/education/eduop/>.

11. Учебно-методическое обеспечение

- а) Электронный учебный курс по дисциплине в электронном университете «iDO».
- б) Оценочные материалы текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине.
- в) План практических занятий по дисциплине.
- г) Методические указания по организации самостоятельной работы студентов.

12. Перечень учебной литературы и ресурсов сети Интернет

а) основная литература:

– Жарова А. К. Интеллектуальное право. Защита интеллектуальной собственности: учебник для вузов / А. К. Жарова; под общ. ред. А. А. Стрельцова. – 6-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 384 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-18248-4. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/559795>.

– Корпоративное право. Актуальные проблемы теории и практики / под ред. В. А. Белова. – 2-е изд., стер. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 552 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-03261-1. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/559715>.

– Штоляков В. И. Интеллектуальная собственность: принтмедиа и информационные технологии как объекты интеллектуальной собственности: учебник для вузов / В. И. Штоляков, М. В. Яганова. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 252 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-12661-7. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/566926>.

б) дополнительная литература:

– Агапов А. Б. Публичные вещи: учебник для вузов / А. Б. Агапов. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 243 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-15402-3. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/568320>.

– Аскинадзи В. М. Инвестиции: учебник для вузов / В. М. Аскинадзи, В. Ф. Максимова. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 386 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-17743-5. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/560012>.

– Белов В. А. Частное право. Материалы для изучения в 3 т. Том 1. Общая часть. Проблемы учения об абсолютных правах: учебник для вузов / В. А. Белов. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 783 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-11083-8. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/565139>.

– Белов В. А. Частное право. Материалы для изучения в 3 т. Том 2. Проблемы обязательственного и договорного права: учебник для вузов / В. А. Белов. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 754 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-11085-2. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/566139>.

– Жарова А. К. Интеллектуальное право. Защита интеллектуальной собственности: учебник для вузов / А. К. Жарова; под общей редакцией А. А. Стрельцова. – 6-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 384 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-18248-4. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/559795>.

– Зенин И. А. Гражданское право. Общая часть: учебник для вузов / И. А. Зенин. – 20-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 526 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-17474-8. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/561422>.

– Зенин И. А. Гражданское право. Особенная часть: учебник для вузов / И. А. Зенин. – 20-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 300 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-17481-6. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/561423>.

– Информационные ресурсы и технологии в экономике: учебное пособие / под ред. проф. Б. Е. Одинцова, проф. А. Н. Романова. – Москва: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2024. – 462 с. – ISBN 978-5-9558-0256-5. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2102176>. – Режим доступа: по подписке.

– Информационные технологии и управляющие системы: монография / под науч. ред. док. техн. наук, проф. В. М. Артющенко. – Москва: Научный консультант, 2024. – 184 с. – ISBN 978-5-9906953-8-2. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.ru/catalog/product/1023019>. – Режим доступа: по подписке.

– Кашанина Т. В. Корпоративное право: учебник для вузов / Т. В. Кашанина. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 199 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-19780-8. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/559717>.

– Корпоративное право: учебник для вузов / под ред. Г. Ф. Ручкиной. – 2-е изд. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 202 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-20589-3. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/558432>.

– Макарова О. А. Корпоративное право: учебник и практикум для вузов / О. А. Макарова, В. Ф. Попондопуло. – 7-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 492 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-21287-7. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/569526>.

– Ниматулаев М. М. Информационные технологии в профессиональной деятельности: учебник / М. М. Ниматулаев. – Москва: ИНФРА-М, 2026. – 250 с. – (Высшее образование). – DOI 10.12737/1031122. – ISBN 978-5-16-020084-2. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2157501>. – Режим доступа: по подписке.

– Орешина М. Н. Информационные технологии управления в условиях цифровой трансформации: учебник / М. Н. Орешина, А. П. Гарнов. – Москва: ИНФРА-М, 2025. – 192 с. – (Высшее образование). – DOI 10.12737/2186397. – ISBN 978-5-16-020625-7. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2186397>. – Режим доступа: по подписке.

– Правовой режим цифровых финансовых активов и цифровых валют: учебное пособие / Г.Ф. Ручкина, Е.Ю. Баракина, М.В. Демченко [и др.]. – Москва: ИНФРА-М, 2026. – 301 с. – (Высшее образование). – DOI 10.12737/2192606. – ISBN 978-5-16-020771-1. – Текст: электронный. – URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2192606>. – Режим доступа: по подписке.

– Федотова М. А. Оценка стоимости активов и бизнеса: учебник для вузов / М. А. Федотова, В. И. Бусов, О. А. Землянский; под ред. М. А. Федотовой. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 539 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-16679-8. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/565007>.

– Юридические лица: учебник для вузов / под общ. ред. В. В. Кулакова. – Москва: Издательство Юрайт, 2025. – 372 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-14660-8. – Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт. – URL: <https://urait.ru/bcode/567590>.

в) ресурсы сети Интернет:

Название ресурса	Электронный адрес	Содержание ресурса
ОФИЦИАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ		
Официальный интернет-портал правовой информации	http://pravo.gov.ru/	<i>Конституция РФ. Официальные информационные источники органов государственной власти Российской Федерации, официальные нормативные акты и документы</i>
Официальный интернет-портал правовой информации Новосибирской области	https://pravo.nso.ru/	<i>Список опубликованных правовых актов и официальной информации Новосибирской области</i>
Правительство Новосибирской области / Нормативные правовые акты	https://www.nso.ru/npa	<i>Список опубликованных правовых актов Новосибирской области</i>
Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие»	https://sudrf.ru/	<i>Судебные акты и информация о судебной системе Российской Федерации</i>
Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт)	https://sudact.ru/	<i>Судебные акты судов Российской Федерации, нормативно-правовая информация</i>
Верховный Суд Российской Федерации / Информация по судебным делам	https://www.vsrp.ru/lk/practice/cases	<i>Судебные акты по всем инстанциям Верховного Суда Российской Федерации</i>
ЭЛЕКТРОННЫЕ ИЗДАНИЯ ПО ПРАВУ		
Научная электронная библиотека eLIBRARY.RU	https://www.elibrary.ru/ крупнейший российский информационно-аналитический портал в области науки, содержащий рефераты и полные тексты научных публикаций	
Научная электронная библиотека «КиберЛенинка»	https://cyberleninka.ru/ Бесплатный оперативный доступ к полным текстам научных публикаций в электронном виде	

13. Перечень информационных технологий

а) лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение:

– Microsoft Office Standart 2013 Russian: пакет программ. Включает приложения: MS Office Word, MS Office Excel, MS Office PowerPoint, MS Office OneNote, MS Office 2010 Publisher;

- публично доступные облачные технологии (Google Docs, Яндекс диск и т.п.).
- б) информационные справочные системы:
 - Национальная библиографическая база данных научного цитирования eLibrary;
 - Библиотечный информационный комплекс (электронно-библиотечная система «Университетская библиотека online»;
 - Информационно-правовая база данных «Гарант»;
 - Информационно-правовая база данных «КонсультантПлюс»;
 - Электронный каталог Научной библиотеки ТГУ – <http://chamo.lib.tsu.ru/search/query?locale=ru&theme=system>;
 - Электронная библиотека (репозиторий) ТГУ – <http://vital.lib.tsu.ru/vital/access/manager/Index>;
 - Электронный каталог учебной библиотеки НЮИ(ф)ТГУ <http://server.n-l-i.ru:8081> ;
 - Образовательная платформа ЮПайт – <https://urait.ru/> ;
 - ЭБС ZNANIUM.com – <https://znanium.com/>;
- в) профессиональные базы данных:
 - Университетская информационная система РОССИЯ – <https://uisrussia.msu.ru/>
 - Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС) – <https://www.fedstat.ru/> ;
- г) онлайн-платформы:
 - электронный университет «iDO».

14. Материально-техническое обеспечение

Аудитории для проведения занятий лекционного типа.

Аудитории для проведения практических занятий и занятий семинарского типа, индивидуальных и групповых консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой и доступом к сети Интернет, в электронную информационно-образовательную среду и к информационным справочным системам.

15. Информация о разработчиках

Фролов Игорь Валентинович, доктор юридических наук, доцент, профессор кафедры трудового, земельного и финансового права НЮИ (ф) ТГУ.

Шахаев Александр Васильевич, старший преподаватель кафедры гражданского права НЮИ (ф) ТГУ.